

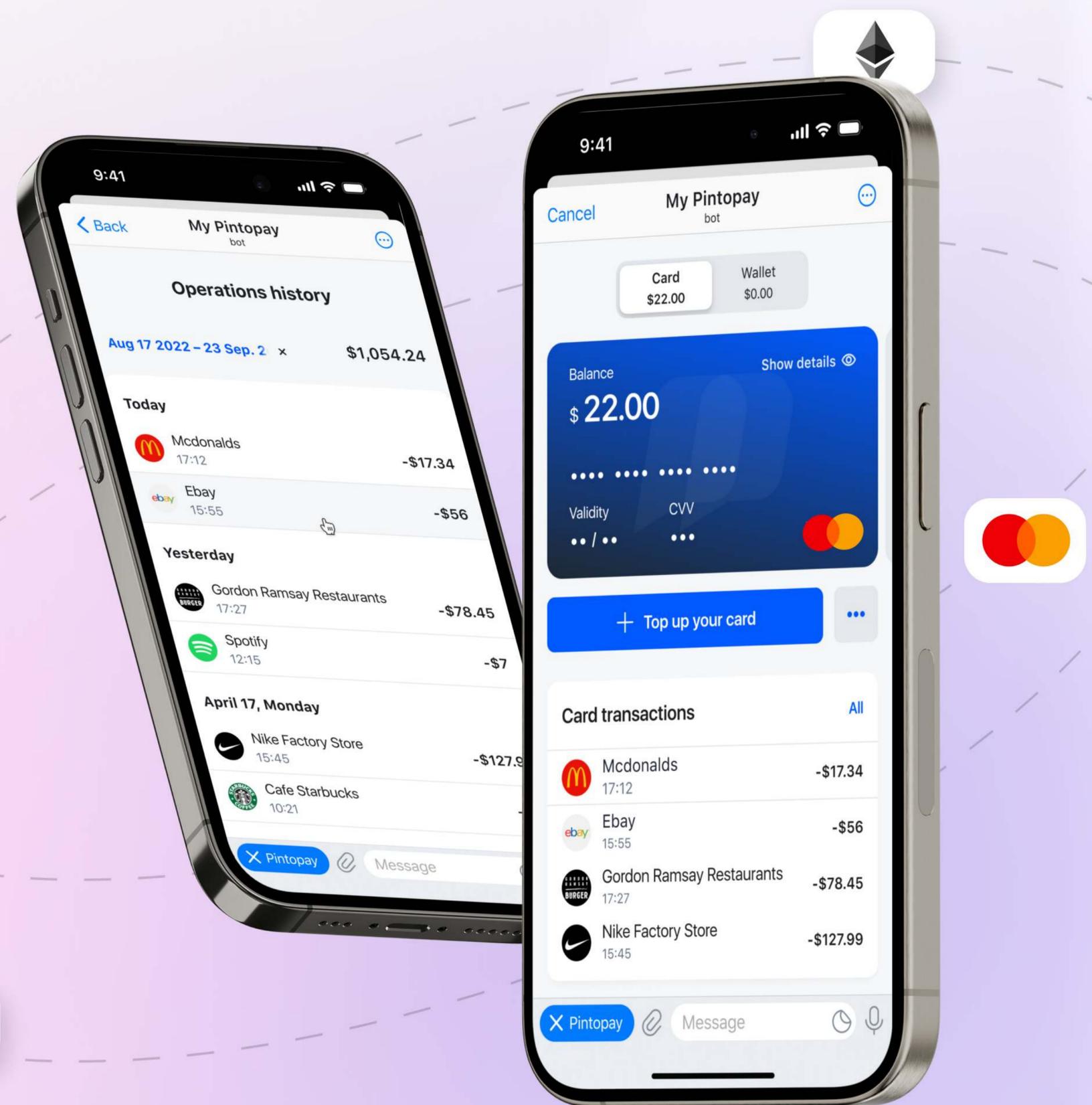


Pintopay marketing

Fournisseur de services innovant

Solutions de paiement modernes pour tous

- B2B
- B2C
- P2P2B



Marché accessible au public

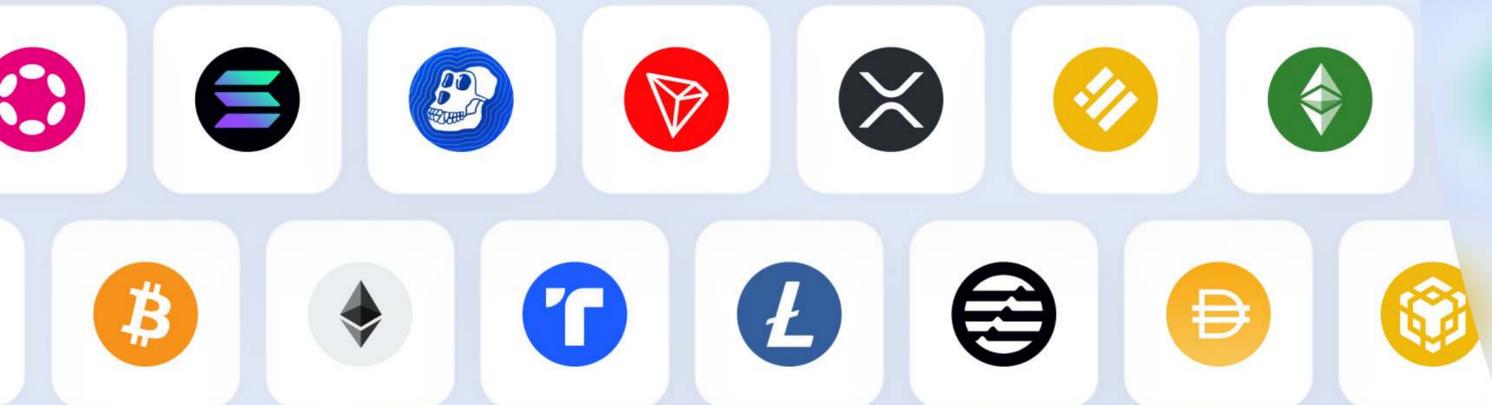
Plus de 170 pays / Plus de 300 millions d'utilisateurs actuellement
5 milliards de personnes d'ici 2028

audience sur le marché des cryptomonnaies



Mission

Donner à chacun la possibilité d'utiliser la cryptomonnaie comme moyen de paiement.



Virtual Mastercard
Supports Apple Pay and Google Pay
USD, \$ [Issue a card](#)

Payment completed successfully
-17.45 USDT
Wallet balance 2,165.50 USDT
[About the operation](#)



Principales problèmes des utilisateurs

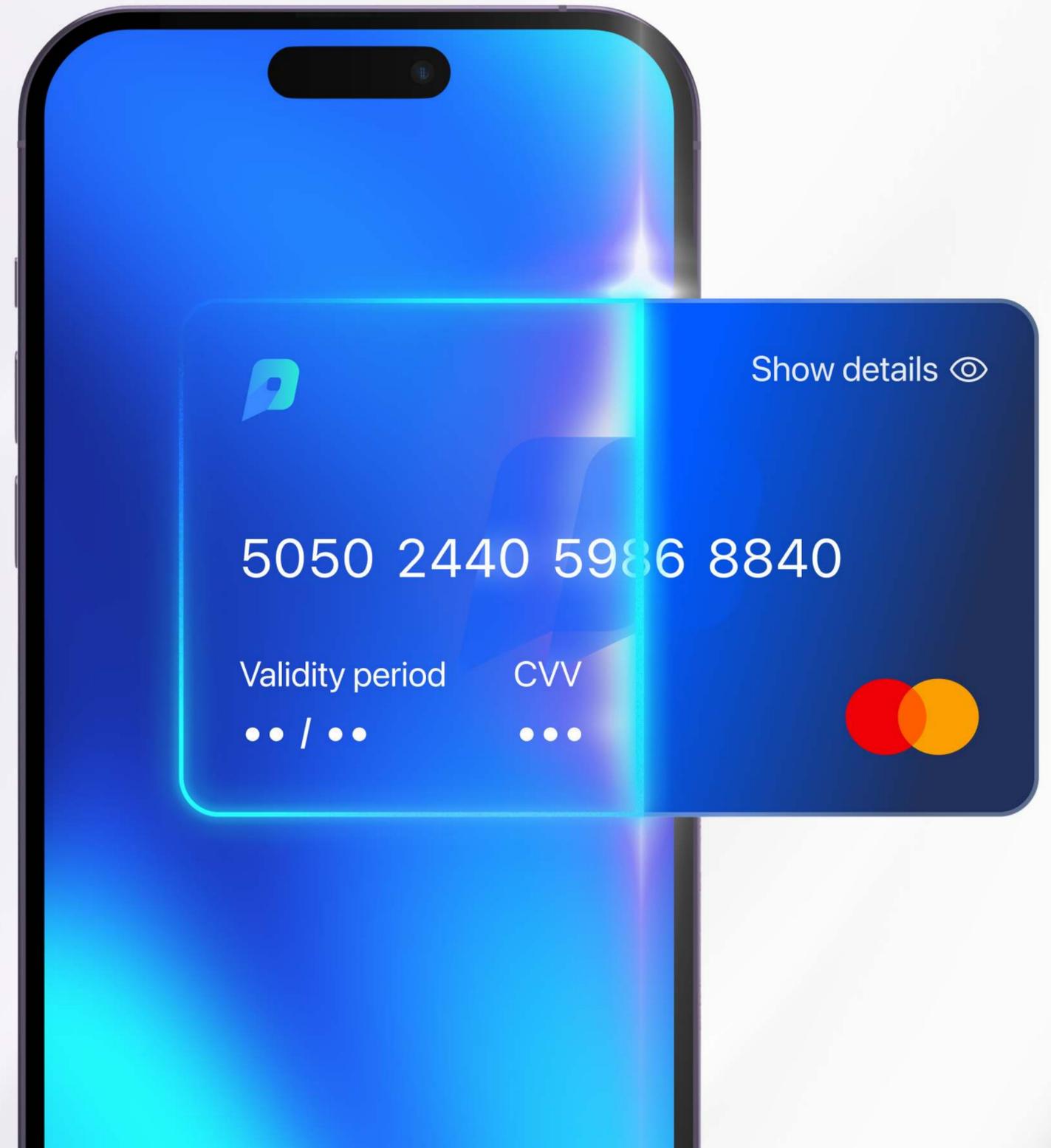
01 Difficultés de solvabilité lors des voyages

02 Il est difficile pour une entreprise d'accepter la cryptomonnaie de manière autonome.

03 Paiement des services en ligne dans le monde entier

04 Frais élevés lors de la conversion

05 La difficulté de paiement en cryptomonnaie



Solutions Pintopay

Disponible

Application client

pour iOS / Android / Telegram



Disponible

Cartes de paiement pour le B2C et le B2B



Comment cela fonctionne

Simple. Sûr. Rapide.

Une méthode intuitive de traitement des paiements. Notre technologie adaptative simplifie les paiements grâce à une intégration unique, améliorant la rapidité, la fiabilité, la conversion et la transparence des données.

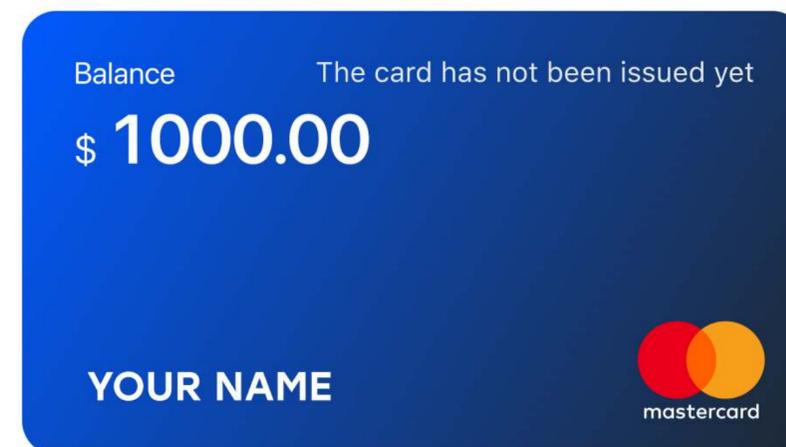
Téléchargez l'application.

01



Libérez votre carte

02



Payez et effectuez des achats avec des cryptomonnaies dans le monde entier.

03

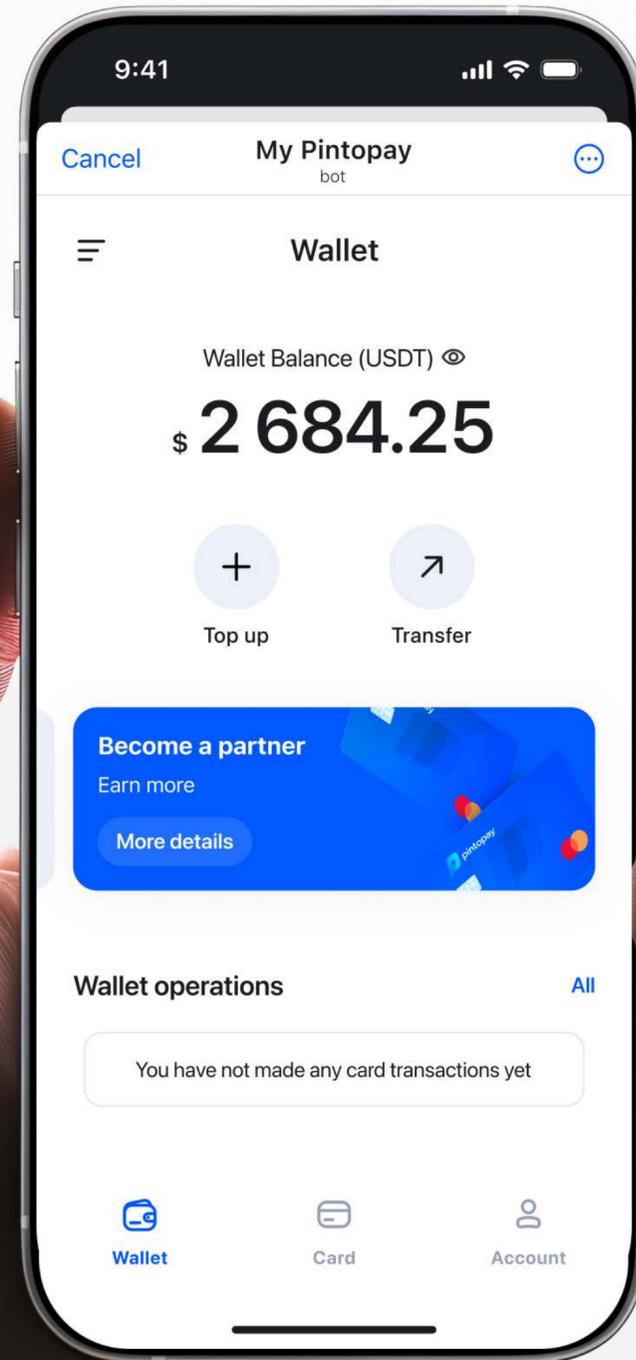


Gagnez de l'argent avec l'entreprise.

**Comment gagner de l'argent
avec l'entreprise et percevoir un
revenu passif quotidiennement.**



Types de revenus dans Pintopay à partir des tarifs Agent et supérieurs



- 01 De la vente de cartes (De 15 à 30 %)
- 02 De l'approvisionnement des cartes (de 0,02 à 0,30%)
- 03 Revenu des tarifs de niveau 1 (de 15 à 25 %)
- 04 Revenu provenant de la vente de forfaits selon une structure de 8 niveaux à 4 %
- 05 Revenu provenant du rechargement des cartes de gros à 9 niveaux (de 0,02 à 0,30 %)
- 06 Revenu de la vente de cartes selon une structure de 9 niveaux à 3 %
- 07 Revenu des cartes en gros niveau 1 (à partir de 500\$)
- 08 Revenu des actions de l'entreprise : 50% par an en USDT.
- 09 Revenu de 10 % des revenus de la première génération Q1 2025.

Преимущества карты



| | |
|---------------------------------|---------------------|
| Commission sur les transactions | Non |
| Commission pour le rechargement | 2,5 % |
| 3D sécurisé | Oui |
| Обслуживание карты | Gratuitement |
| Rechargement de la carte | USDT |
| Programme de parrainage | Jusqu'à 30% |
| Monnaie de la carte | USD |
| Nombre de cartes | Illimité |

Tarif Smart

Obtenez votre carte en deux clics  

Programme de parrainage avec cartes, niveau 1

Programme de parrainage sur la vente de tarifs, niveau 1

Carte virtuelle

Paiement par carte dans les boutiques en ligne

Paiement par carte dans le monde entier

Nouveaux produits

Carte en plastique

35 \$

jusqu'à 30%

15%

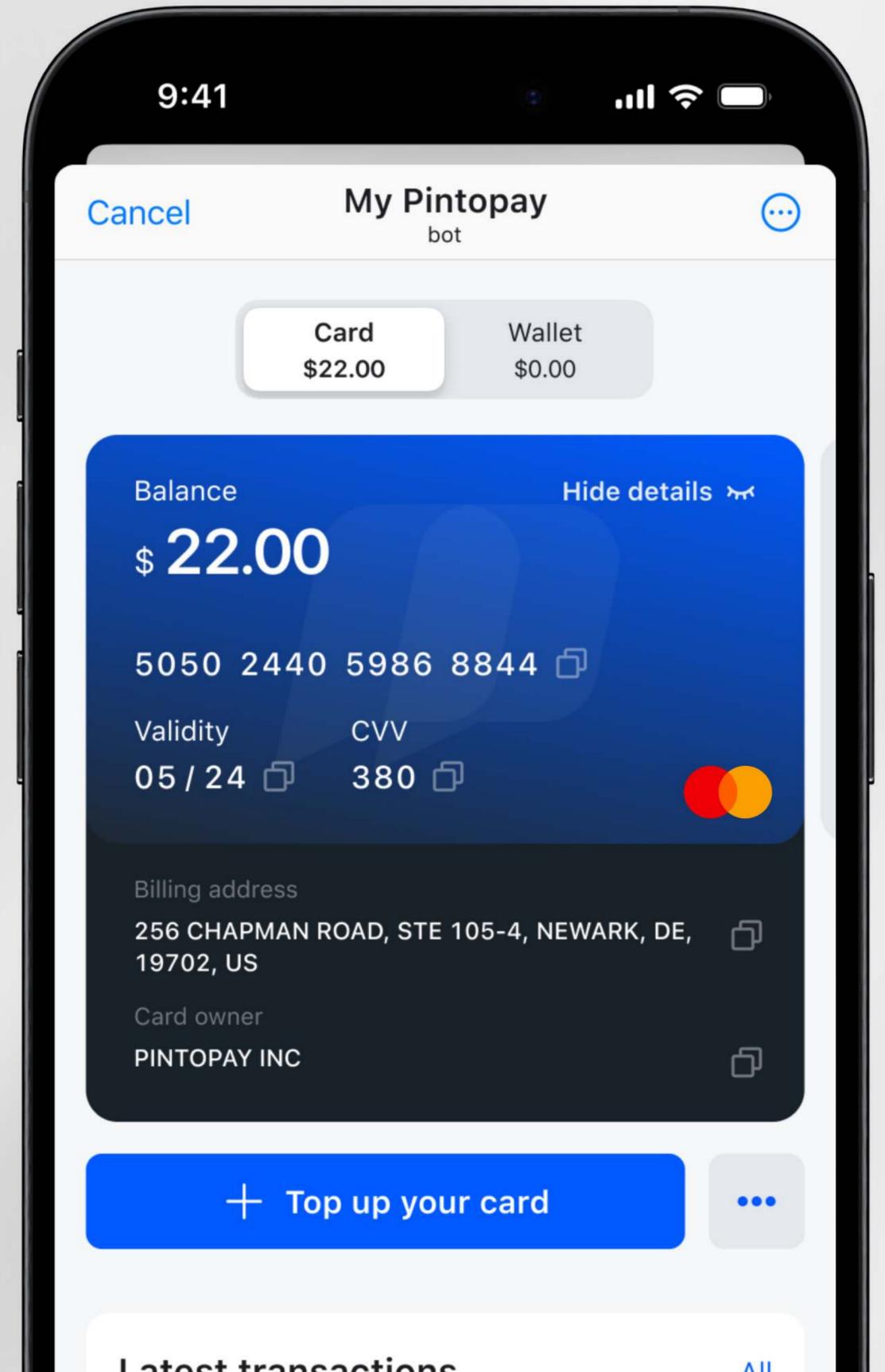
+

+

+

+

-



La carte travaille pour vous - invitez des amis, recevez des USDT sur la carte.

Conditions du programme de parrainage

| | | | |
|--|---|---|---|
|  <p>(R1)</p> <h2>Recruter</h2> <p>Qualification de départ après l'achat de la carte</p> <p>Nombre d'invités, personnes</p> <p>0-9</p> <p>Programme de référence, % pour l'émission de la carte</p> <p>15 %</p> <p>Revenus des transactions (dépôts)</p> <p>0,05 %*</p> |  <p>(R2)</p> <h2>Actif</h2> <p>Votre équipe et vos possibilités chez Pintopay croissent de manière exponentielle.</p> <p>Nombre d'invités, personnes</p> <p>10</p> <p>Programme de référence, % pour l'émission de la carte</p> <p>20 %</p> <p>Revenus des transactions (dépôts)</p> <p>0,1 %*</p> |  <p>(R3)</p> <h2>Expert</h2> <p>Tu as déjà fait un bon travail, il te faut un dernier effort !</p> <p>Nombre d'invités, personnes</p> <p>30</p> <p>Programme de référence, % pour l'émission de la carte</p> <p>20 %</p> <p>Revenu des transactions (dépôts)</p> <p>0,2%*</p> |  <p>(R4)</p> <h2>Partenaire</h2> <p>Tu as parcouru ce chemin et tu es prêt pour de grandes sommes d'argent.</p> <p>Nombre d'invités, personnes</p> <p>50</p> <p>Programme de référence, % pour l'émission de la carte</p> <p>30%</p> <p>Revenus des transactions (dépôts)</p> <p>0,3 %*</p> |
|--|---|---|---|

En moyenne, chaque utilisateur recharge sa carte d'un minimum de 500 \$ par mois.

Le calcul se base sur le statut de Partenaire.

(atteint par l'achat d'un abonnement Pro ou supérieur, ou en invitant 50 personnes dans la 1ère ligne)

| Conditions | | Calcul pour 1 personne | 50 personnes |
|--|-------|---|---|
| Programme de parrainage, % pour l'émission de la carte | 30 % | Un ami a ouvert un compte. Votre revenu : $35 \$ * 30 \% = 10,5 \$$ | $10,5 \$ * 50 = 525 \$$ |
| Revenus des transactions (recharges) % pour l'émission de la carte | 0,3 % | Un ami a rechargé la carte de 500\$. Votre revenu : $500 \$ * 0,3 \% = 1,5 \$$. | <u>$1,5 \\$ * 50 = 75 \\$</u> |
| Votre revenu total lors de l'achat d'un tarif à 35 \$. | | | 600 \$ |
| Bénéfice net | | | 565 \$ |

Exemple de revenu sur le forfait à 35 \$

Smart, R3



Vos revenus :
2 062.5\$

Revenu au tarif VIP :
24 203.1\$

Revenu au tarif PRO :
22 332.7\$

Revenu au tarif Agent :
6 238\$

Programme de référence 20% sur les ventes de cartes, niveau 1 :
Programme de parrainage 15% sur les tarifs, niveau 1 :

Smart

Agent

PRO

VIP

Nombre de partenaires en 3 mois
30 personnes

| Niveau | Revenu des recharges de cartes | Smart | Agent | PRO | VIP | Partenaires |
|----------|---|-----------------------------|---------------------------|--------------------------|--------------------------|---|
| Niveau 1 | Revenu des recharges de cartes 0,2% 30\$ 245\$ | 18 Smart 126\$ | 5 Agent 187,5\$ | 3 PRO 562,5\$ | 4 VIP 1 500\$ | 2 clients corporatifs 1 000\$ |
| Niveau 2 | Revenu des recharges de cartes 0,05% 11,75\$ | 30 Smart 42\$ | 10 Agent 100\$ | 5 PRO 250\$ | 2 VIP 200\$ | |
| Niveau 3 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 8,85\$ 27,7\$ | 34 Smart 47,6\$ | 15 Agent 150\$ | 6 PRO 300\$ | 4 VIP 400\$ | 3 clients corporatifs 180\$ |
| Niveau 4 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 10,65\$ | 41 Smart 57,4\$ | 18 Agent 180\$ | 7 PRO 350\$ | 5 VIP 500\$ | |
| Niveau 5 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 9,6\$ 20\$ | 53 Smart 47,6\$ | 26 Agent 260\$ | 9 PRO 450\$ | 8 VIP 800\$ | 2 clients corporatifs 120\$ |
| Niveau 6 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 11,9\$ | 66 Smart 92,4\$ | 32 Agent 320\$ | 9 PRO 450\$ | 12 VIP 1 200\$ | |
| Niveau 7 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 15,5\$ | 82 Smart 114,8\$ | 41 Agent 410\$ | 18 PRO 900\$ | 14 VIP 1 400\$ | |
| Niveau 8 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 19\$ 69\$ | 94 Smart 131,6\$ | 55 Agent 550\$ | 24 PRO 1 200\$ | 17 VIP 1 700\$ | 5 clients corporatifs 300\$ |
| Niveau 9 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 23,3\$ | 112 Smart 156,8\$ | 64 Agent 640\$ | 32 PRO 1 600\$ | 25 VIP 2 500\$ | |

Tarif Agent



Programme de parrainage avec cartes, niveau 1

Programme de parrainage avec tarifs, niveau 1

Nombre de niveaux (4 % pour chaque niveau)

Carte virtuelle

Paiement par carte dans les boutiques en ligne

Paiement par carte dans le monde entier

Accès à la formation sur la création d'un réseau de partenaires

Nouveaux produits

Statut

Gains provenant de la vente de cartes en gros (B2B)

Formation en entreprise

Accès au département corporate

250\$

jusqu'à 30%

15%

5 niveaux

+

+

+

+

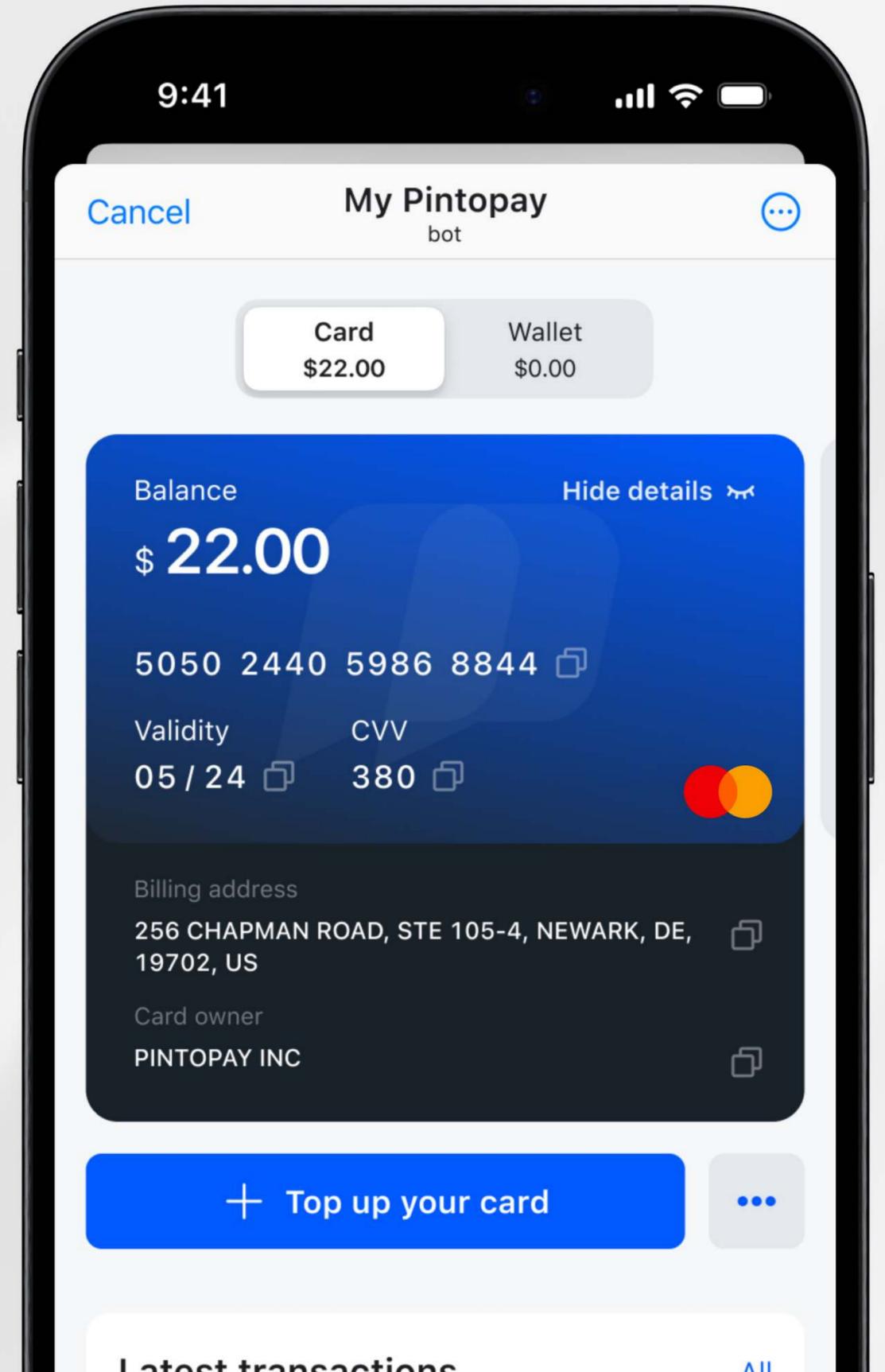
+

-

-

-

-



Exemple de revenu sur un forfait de 250 \$

Agent, R3



Votre revenu :
6 238\$

Revenu au tarif VIP :
24 203.1\$

Revenu au tarif PRO :
22 332.7\$

Programme de référence 20% sur les ventes de cartes, niveau 1 :
Programme de parrainage 15% sur les tarifs, niveau 1 :

Smart

Agent

PRO

VIP

Nombre de partenaires en 3 mois
253 personnes

| Niveau | Revenu des recharges de cartes | Smart | Agent | PRO | VIP | Partenaires |
|----------|---|-----------------------------|---------------------------|--------------------------|--------------------------|----------------------------------|
| Niveau 1 | Revenu des recharges de cartes 0,2% 30\$ 245\$ | 18 Smart 126\$ | 5 Agent 187,5\$ | 3 PRO 562,5\$ | 4 VIP 1 500\$ | 2 clients corporatifs 1 000\$ |
| Niveau 2 | Revenu des recharges de cartes 0,05% 11,75\$ | 30 Smart 42\$ | 10 Agent 100\$ | 5 PRO 250\$ | 2 VIP 200\$ | |
| Niveau 3 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 8,85\$ 27,7\$ | 34 Smart 47,6\$ | 15 Agent 150\$ | 6 PRO 300\$ | 4 VIP 400\$ | 3 clients corporatifs 180 \$ |
| Niveau 4 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 10,65\$ | 41 Smart 57,4\$ | 18 Agent 180\$ | 7 PRO 350\$ | 5 VIP 500\$ | |
| Niveau 5 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 9,6\$ 20\$ | 53 Smart 47,6\$ | 26 Agent 260\$ | 9 PRO 450\$ | 8 VIP 800\$ | 2 clients corporatifs 120 \$ |
| Niveau 6 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 11,9\$ | 66 Smart 92,4\$ | 32 Agent 320\$ | 9 PRO 450\$ | 12 VIP 1 200\$ | |
| Niveau 7 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 15,5\$ | 82 Smart 114,8\$ | 41 Agent 410\$ | 18 PRO 900\$ | 14 VIP 1 400\$ | |
| Niveau 8 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 19\$ 69\$ | 94 Smart 131,6\$ | 55 Agent 550\$ | 24 PRO 1 200\$ | 17 VIP 1 700\$ | 5 clients corporatifs 300 \$ |
| Niveau 9 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 23,3\$ | 112 Smart 156,8\$ | 64 Agent 640\$ | 32 PRO 1 600\$ | 25 VIP 2 500\$ | |

Tarif PRO



Programme de parrainage avec cartes, niveau 1

Programme de parrainage avec tarifs, niveau 1

Nombre de niveaux (4 % à chaque niveau)

Carte virtuelle

Paiement par carte dans les boutiques en ligne

Paiement par carte dans le monde entier

Accès à la formation sur la construction d'un réseau de partenaires

Nouveaux produits

Statut

Gains provenant de la vente de cartes en gros (B2B)

Formation d'entreprise

Accès au département corporate

1250 \$

30 %

25 %

9 niveaux

+

+

+

+

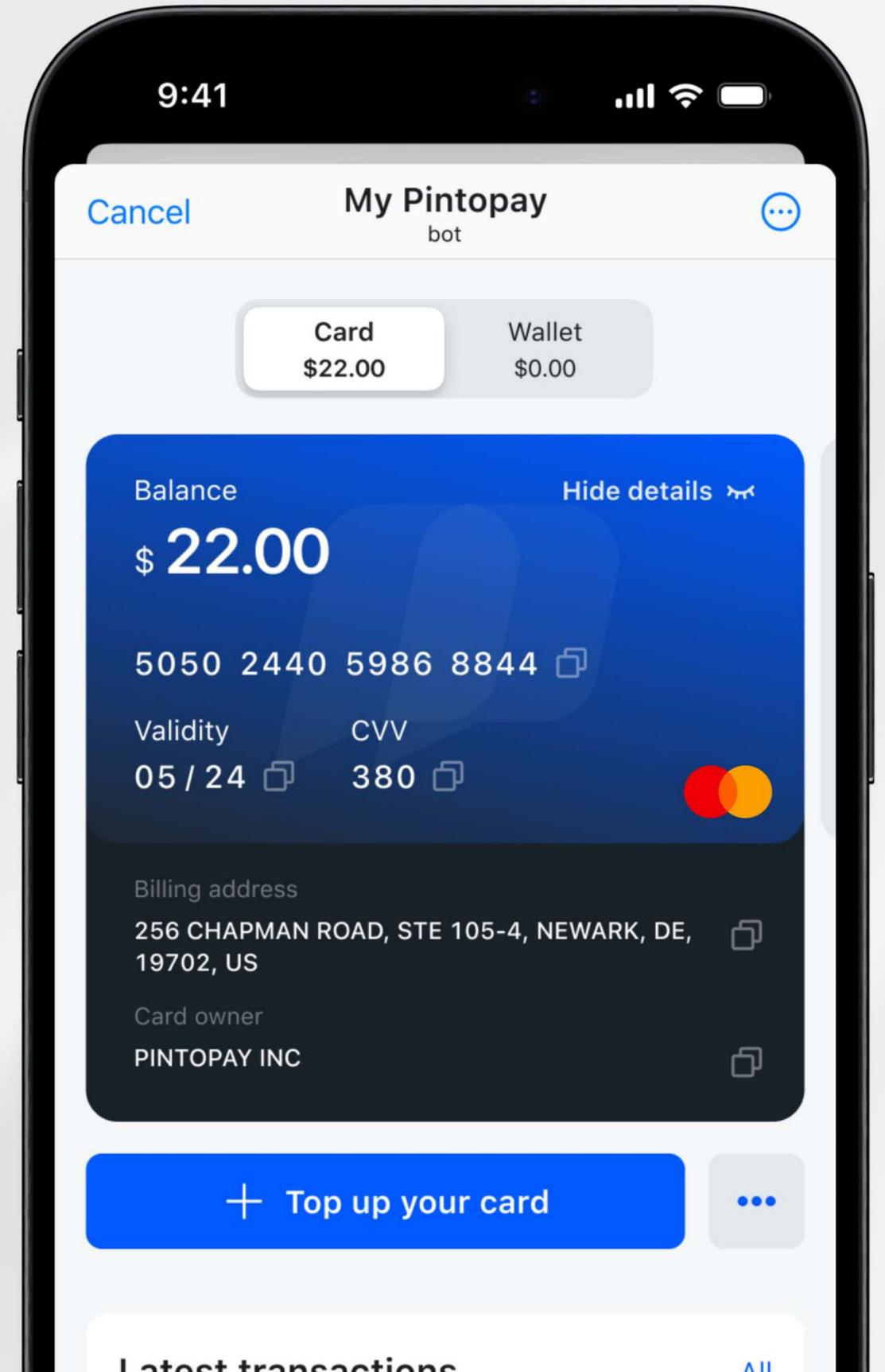
+

Partenaire (R4)

-

-

-



Exemple de revenu sur un forfait de 1 250\$

PRO

Votre revenu : **22 332.7\$**

Revenu au tarif VIP : **24 203.1\$**

Programme de référence 30% sur les ventes de cartes, niveau 1 :
Programme de référence 25% sur les tarifs, niveau 1 :

Smart

Agent

PRO

VIP

Nombre de partenaires en 3 mois
1 000 personnes

| Niveau | Revenu des recharges de cartes | Smart | Agent | PRO | VIP | Partenaires |
|----------|---|-----------------------------|---------------------------|--------------------------|--------------------------|---|
| Niveau 1 | Revenu des recharges de cartes 0,2% 45\$ 245\$ | 18 Smart 189\$ | 5 Agent 312,5\$ | 3 PRO 940\$ | 4 VIP 2 500\$ | 2 clients corporatifs 1 000\$ 🔒 |
| Niveau 2 | Revenu des recharges de cartes 0,05% 11,75\$ | 30 Smart 42\$ | 10 Agent 100\$ | 5 PRO 250\$ | 2 VIP 200\$ | |
| Niveau 3 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 8,85\$ 27,7\$ | 34 Smart 47,6\$ | 15 Agent 150\$ | 6 PRO 300\$ | 4 VIP 400\$ | 3 clients corporatifs 180\$ 🔒 |
| Niveau 4 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 10,65\$ | 41 Smart 57,4\$ | 18 Agent 180\$ | 7 PRO 350\$ | 5 VIP 500\$ | |
| Niveau 5 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 9,60\$ 20\$ | 53 Smart 47,6\$ | 26 Agent 260\$ | 9 PRO 450\$ | 8 VIP 800\$ | 2 clients corporatifs 120\$ 🔒 |
| Niveau 6 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 11,9\$ | 66 Smart 92,4\$ | 32 Agent 320\$ | 9 PRO 450\$ | 12 VIP 1 200\$ | |
| Niveau 7 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 15,5\$ | 82 Smart 114,8\$ | 41 Agent 410\$ | 18 PRO 900\$ | 14 VIP 1 400\$ | |
| Niveau 8 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 19\$ 69\$ | 94 Smart 131,6\$ | 55 Agent 550\$ | 24 PRO 1 200\$ | 17 VIP 1 700\$ | 5 clients corporatifs 300\$ 🔒 |
| Niveau 9 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 23.3\$ | 112 Smart 156,8\$ | 64 Agent 640\$ | 32 PRO 1 600\$ | 25 VIP 2 500\$ | |

Tarif VIP



- Programme de parrainage avec cartes, niveau 1
- Programme de parrainage avec tarifs, niveau 1
- Nombre de niveaux (4 % à chaque niveau)
- Carte virtuelle
- Paiement par carte dans les magasins en ligne
- Paiement par carte dans le monde entier
- Accès à la formation sur la création de réseaux de partenaires
- Nouveaux produits
- Statut
- Revenus issus de la vente de cartes en gros (B2B)
- Formation d'entreprise
- Accès au département corporate

2500 \$

30 %

25 %

9 niveaux

+

+

+

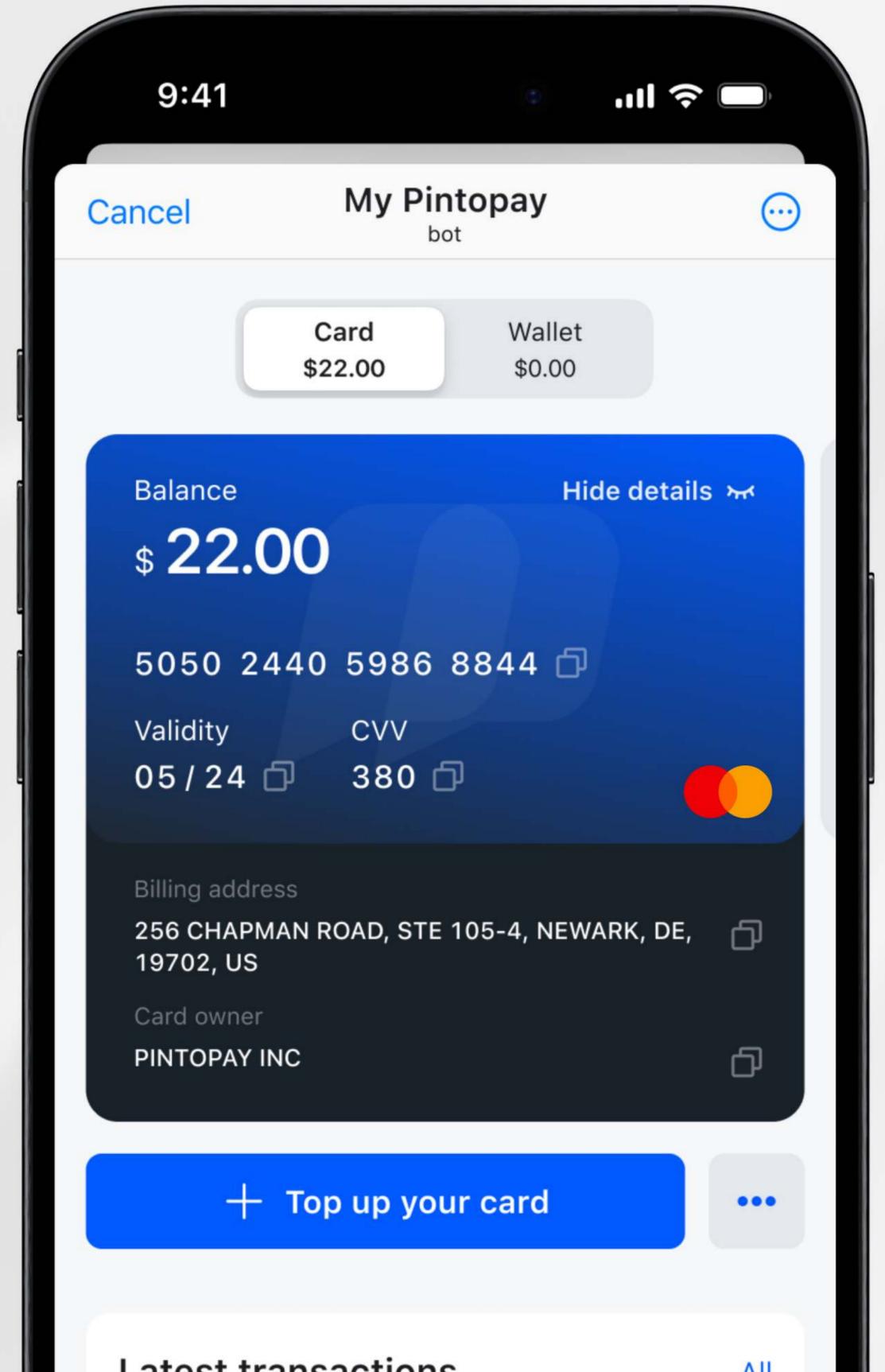
+

+

Partenaire (R4)

+

+



Exemple de revenu sur un forfait de 2 500 \$

VIP



Votre revenu :

24 203.1\$

Programme de référence 30% sur les ventes de cartes, niveau 1 :

Programme de parrainage 25% sur les tarifs, niveau 1 :

Smart

Agent

PRO

VIP

Nombre de partenaires en 3 mois

3 400 personnes

| Niveau | Revenu des recharges de cartes | Smart | Agent | PRO | VIP | Partenaires |
|----------|---|-----------------------------|---------------------------|--------------------------|--------------------------|---|
| Niveau 1 | Revenu des recharges de cartes 0,2% 245 \$ | 18 Smart 189\$ | 5 Agent 312,5\$ | 3 PRO 940\$ | 4 VIP 2 500\$ | 2 clients corporatifs 1 000\$ |
| Niveau 2 | Revenu des recharges de cartes 0,05% 11,75 \$ | 30 Smart 42\$ | 10 Agent 100\$ | 5 PRO 250\$ | 2 VIP 200\$ | |
| Niveau 3 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 27,7 \$ | 34 Smart 47,6\$ | 15 Agent 150\$ | 6 PRO 300\$ | 4 VIP 400\$ | 3 clients corporatifs 180\$ |
| Niveau 4 | Revenu des recharges de cartes 0,03% 10,65 \$ | 41 Smart 57,4\$ | 18 Agent 180\$ | 7 PRO 350\$ | 5 VIP 500\$ | |
| Niveau 5 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 20 \$ | 53 Smart 47,6\$ | 26 Agent 260\$ | 9 PRO 450\$ | 8 VIP 800\$ | 2 clients corporatifs 120\$ |
| Niveau 6 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 11,9 \$ | 66 Smart 92,4\$ | 32 Agent 320\$ | 9 PRO 450\$ | 12 VIP 1 200\$ | |
| Niveau 7 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 15,5 \$ | 82 Smart 114,8\$ | 41 Agent 410\$ | 18 PRO 900\$ | 14 VIP 1 400\$ | |
| Niveau 8 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 69 \$ | 94 Smart 131,6\$ | 55 Agent 550\$ | 24 PRO 1 200\$ | 17 VIP 1 700\$ | 5 clients corporatifs 300\$ |
| Niveau 9 | Revenu des recharges de cartes 0,02% 23,3 \$ | 112 Smart 156,8\$ | 64 Agent 640\$ | 32 PRO 1 600\$ | 25 VIP 2 500\$ | |

Tarifs du Club PintoPay

Programme de parrainage avec cartes, niveau 1

Programme de parrainage avec tarifs, niveau 1

Nombre de niveaux (4 % à chaque niveau)

Carte virtuelle

Paiement par carte dans les magasins en ligne

Paiement par carte dans le monde entier

Accès à la formation pour la création d'un réseau de partenaires

Nouveaux produits

Statut

Gains issus de la vente de cartes en gros (B2B)

Formation d'entreprise

Accès au département corporate

35\$
Smart

Jusqu'à 30%

15%

-

+

+

+

+

+

-

-

-

-

250\$
Agent

jusqu'à 30%

15%

5 niveaux

+

+

+

+

+

-

-

-

-

1250\$
PRO

30 %

25 %

9 niveaux

+

+

+

+

+

Partner (R4)

+

-

-

2500\$
VIP

30 %

25 %

9 niveaux

+

+

+

+

+

Partner (R4)

+

+

+

N^o
Lignes

35\$
Smart

250\$
Agent

1250\$ PRO
2500\$ VIP

% de revenu

avec le
rechargement de
la carte

à l'achat
de forfaits

avec le
rechargement de
la carte

à l'achat
des tarifs

avec le crédit de
la carte

de l'achat
de forfaits

Ligne 1

jusqu'à 0,3 %

15%

jusqu'à 0,3 %

15%

0,3%

25%

Ligne 2

0,05 %

4%

0,05%

4%

Ligne 3

0,03%

4%

0,03%

4%

Ligne 4

0,03%

4%

0,03%

4%

Ligne 5

0,02%

4%

0,02%

4%

Ligne 6

0,02%

4%

Ligne 7

0,02%

4%

Ligne 8

0,02%

4%

Ligne 9

0,02%

4%

Le tarif VIP de 2 500 \$ a le droit de connecter des clients d'entreprise.

À qui cette opportunité s'adresse-t-elle :

- Propriétaires de communautés
- Entreprises Fintech
- Affaires
- Leaders d'opinion
- Entreprises de réseau
- Agences de voyage
- Tour-opérateurs
- Blogueurs
- Entreprises de cryptomonnaie
- Bureaux de change

15 500 \$

- 200 cartes
- Apple Pay
- Dépôt remboursable
- Paiement pour la configuration de l'API et l'intégration
- Récompense partenaire

Gains avec une seule carte en gros

Revenu provenant des dépôts des utilisateurs :
0,2 % de la première ligne (1 million \$)

20 500 \$

- 200 cartes
- Apple Pay
- Google Pay +
- Dépôt remboursable
- Frais de configuration de l'API et d'intégration
- Récompense partenaire

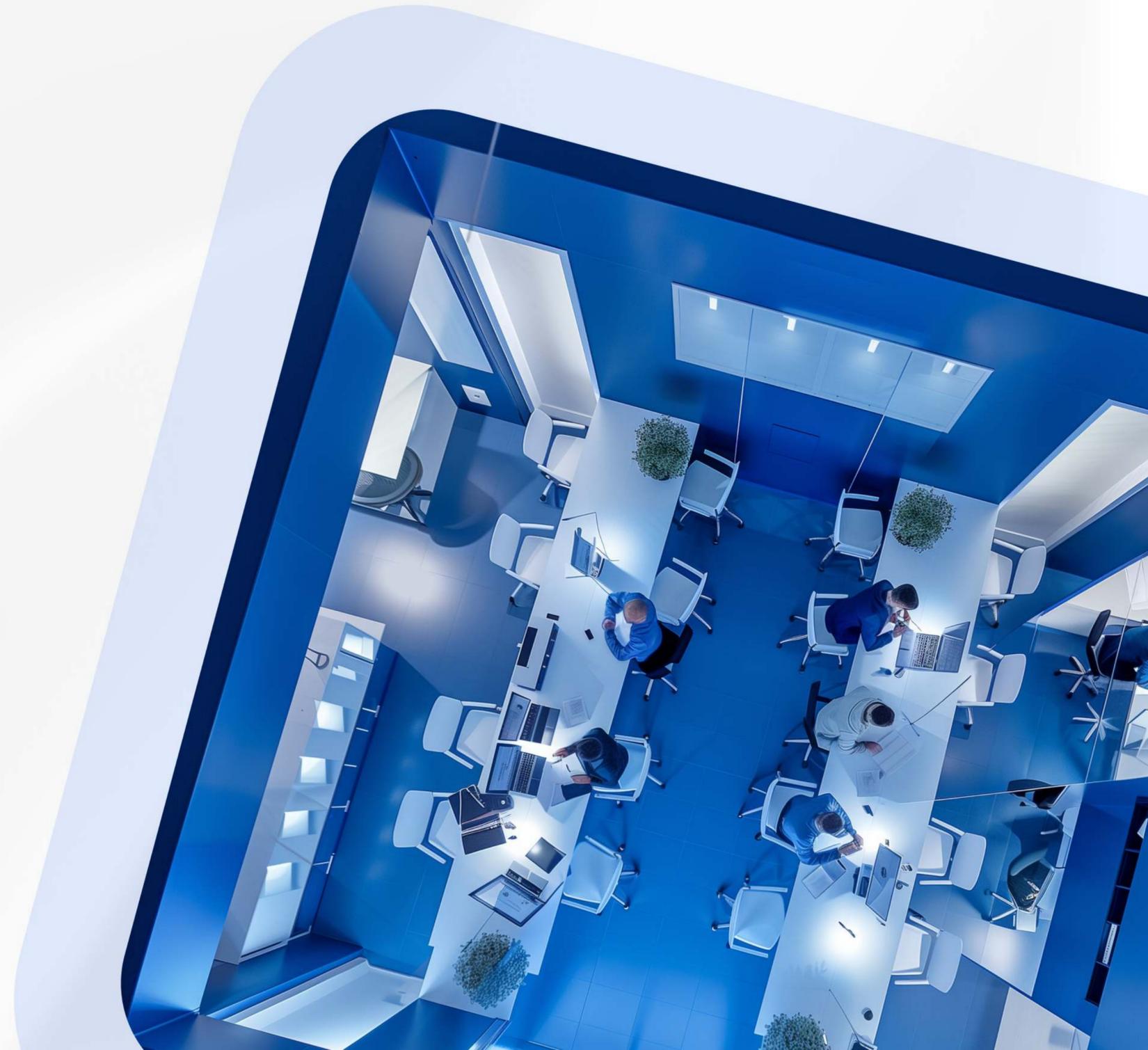
2,5 \$/unité

2 000 \$



Pourquoi PintoPay **intéresse-t-il** les clients d'entreprise ?

- 01 Revenu provenant de la vente de cartes
- 02 Revenu quotidien provenant des activités transactionnelles.
- 03 L'évolutivité de vos produits
- 04 Composante d'image
- 05 Votre communauté se regroupe autour d'un produit technologique.
- 06 Croissance rapide de votre communauté
- 07 Monétisation supplémentaire de votre communauté et numérisation.



Statistiques

Telegram

Nombre d'utilisateurs actifs :
800+ millions par mois

Canaux :
Plus de 10 millions de chaînes
accessibles au public

Facebook

Nombre d'utilisateurs actifs :
2,95 milliards par mois

Nombre de pages professionnelles :
60 millions

Twitter (X)

Nombre d'utilisateurs actifs :
550+ millions par mois

Comptes commerciaux :
Plus de 2,5 millions d'entreprises

YouTube

Nombre d'utilisateurs actifs :
2,8 milliards par mois

Nombre de chaînes monétisées :
51 millions

Instagram

Nombre d'utilisateurs actifs :
2,35 milliards par mois

Comptes professionnels :
200 millions

LinkedIn

Nombre d'utilisateurs actifs :
1 milliard par mois

Nombre de pages de l'entreprise :
58+ millions

Si l'on prend 1 % de couverture uniquement de Telegram sur 10 000 000, cela représente 100 000 personnes avec une transaction moyenne de 20 500 \$.

500 000 \$ - récompense de parrainage du réseau. Il est évident que le tarif de 2 500 \$ pour une utilisation commerciale pendant une année entière est avantageux.

Exemple d'intégration pour 20 500 \$

Groupe "Expats dans différents pays" sur Telegram

~100 000 personnes

- Ils proposent des services d'obtention de titre de séjour, des guides, des services d'achat et de location de biens immobiliers, de location de voitures, ainsi que de la publicité extérieure. Le fondateur de ce groupe est devenu un client corporatif de PintoPay. Au moins 1 % de son audience active souhaitera ouvrir une carte pour 35 \$.

Intérêt du fondateur*

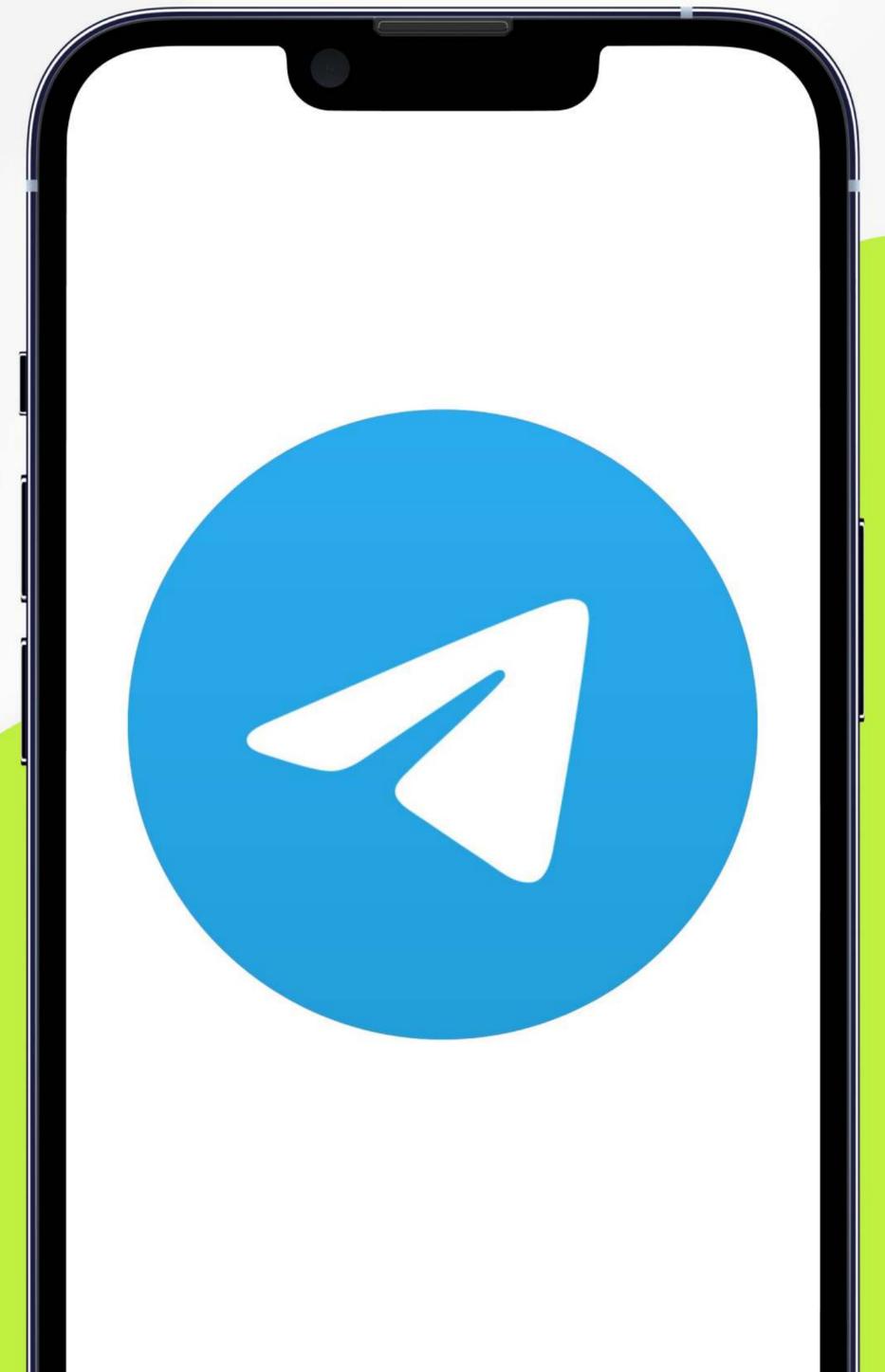
Calcul du 1% de l'ensemble de l'audience.

Le prix de gros pour le client corporate est de 25 \$ par carte.

La commission de PintoPay pour le rechargement de la carte est de 2,5 %.

Le fondateur de la communauté peut ajouter à ce prix de base une commission allant jusqu'à 0,5 %.

+Réapprovisionnement de
800 cartes



Exemple d'intégration pour

20 500 \$

Calcul

1. Audience minimale solvable

$$100\ 000 \text{ utilisateurs} * 1\ \% = 1\ 000 \text{ personnes}$$

2. Vente totale de cartes dans son groupe

$$1\ 000 \text{ cartes} * 40\ \$ = 40\ 000\ \$$$

3. Chiffre d'affaires mensuel des comptes clients

$$1\ 000 \text{ personnes} * 1\ 000\ \$ * = 1 \text{ million \$}$$

Le montant moyen de dépôt par utilisateur est de 1000 \$ par mois*.

4. Revenu net mensuel du fondateur de la communauté

$$1 \text{ million \$} * 0,5\ \% = 5\ 000\ \$$$

Coûts :

$$20\ 500\ \$ + 20\ 000\ \$ (800 \text{ cartes}) = 40\ 500\ \$$$

+Commande supplémentaire de 800 cartes

Revenu :

Vente totale de cartes dans son groupe

$$1\ 000 \text{ cartes} * 40\ \$ = 40\ 000\ \$$$

+

Revenu passif mensuel provenant du rechargement de la carte

$$1 \text{ million \$} * 0,5\ \% = 5\ 000\ \$$$

Conclusion :

Service supplémentaire pour les clients

Revenu mensuel de l'activité transactionnelle à partir de 5 000 \$

Source de revenus supplémentaire grâce à la vente de cartes

Rentabilité de l'entreprise dès le premier mois

Revenu du partenaire au tarif VIP

qui a invité un client d'entreprise

*La récompense pour la vente de cartes et le remplissage des clients selon le marketing est distribuée sur 8 niveaux de profondeur

2ème ligne 0,04 % = 400 \$

3ème à 9ème ligne 0,02 % = 200 \$

Calcul

1. Toutes les cartes commandées par ce client corporate sont mises en avant pour le partenaire.

1000 cartes * 2,5 \$ (récompense par carte) = **500 \$.**

2. Revenu passif mensuel du partenaire

1 million \$ (chiffre d'affaires par cartes/mois) * 0,2 % (récompense du partenaire pour le rechargement) = **2 000 \$**

Revenu total de la transaction

Revenu total de la transaction :

2 500\$

+

Revenu passif mensuel à partir

de 2 000\$

=

Total à partir

de 4 500\$

Conclusion

Le tarif VIP s'amortit dès la première transaction d'entreprise.



Pintopay vous aide à augmenter votre conversion.

Nous utilisons des outils efficaces d'augmentation de la conversion, des bonus uniques et des systèmes de récompense pour attirer et fidéliser les utilisateurs.

Marketing pour les utilisateurs

- Tirages au sort
- Classement des leaders
- Cadeau
- Production
- Collaborations avec des blogueurs et des entreprises
- Cadeaux exclusifs
- Mécaniques de jeu engageantes
- Programme de parrainage
- Intégrations prêtes à l'emploi

Partenaires du tarif agent et supérieur

- Espace personnel en ligne
- École de démarrage hebdomadaire
- Formation d'entreprise deux fois par mois
- Réunions hebdomadaires
- Présentation hebdomadaire sur le service et le marketing
- Séminaires et formations en déplacement 2 à 3 fois par an
- Fêtes d'entreprise
- Cadeaux et tirages au sort
- Paiements quotidiens aux partenaires
- Production vidéo et photo

Revenu généré par la vente en gros de cartes.

| Lignes | Nombre de cartes dans le paquet en gros (pcs) | Nombre de cartes dans le paquet de gros (pcs) | Nombre de cartes dans le paquet en gros (pcs) | Votre revenu d'une carte s'élève à \$ |
|----------|---|---|---|---------------------------------------|
| | 1000 pièces | 2000 pièces | 5000 pièces | |
| Prix | 25 \$ | 23 \$ | 20 \$ | |
| 1 ligne | \$2 500 | \$5 000 | \$12 500 | \$2,5 |
| 2 ligne | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 3 lignes | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 4 lignes | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 5 lignes | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 6 lignes | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 7 ligne | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 8 lignes | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |
| 9e ligne | \$300 | \$600 | \$1 500 | \$0,30 |

Revenu des recharges de cartes en gros

| Lignes | Moyenne des dépenses mensuelles | Nombre de cartes dans le paquet de gros | Nombre de cartes dans le paquet en gros | Nombre de cartes dans le paquet en gros |
|------------|---------------------------------|---|---|---|
| | \$1 000,00 | 1000 pièces | 2000 pièces | 5000 pièces |
| | Revenu mensuel | Revenu mensuel | Revenu mensuel | Revenu mensuel |
| 1 ligne | 0,2% | \$2 000 | \$4 000 | \$10 000 |
| 2ème ligne | 0,04% | \$400 | \$800 | \$2 000 |
| 3ème ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 4 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 5 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 6 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 7 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 8 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |
| 9 ligne | 0,02% | \$200 | \$400 | \$1 000 |

Revenu généré par la vente de cartes par structure*

| Lignes | Nombre de personnes au sein de la structure | Revenus en % par segments de vente de cartes au détail | Calcul des charges pour chaque utilisateur. | Revenu de la structure Tarifs de 35 \$ |
|--------|---|--|---|---|
| 1 | 50 | 30% | 10,5\$ | \$525 |
| 2 | 75 | 3% | 1,05\$ | \$78,75 |
| 3 | 125 | 3% | 1,05\$ | \$131,25 |
| 4 | 625 | 3% | 1,05\$ | \$656,25 |
| 5 | 3125 | 3% | 1,05\$ | \$3 281,25 |
| 6 | 15625 | 3% | 1,05\$ | \$16 406,25 |
| 7 | 78125 | 3% | 1,05\$ | \$82 031,25 |
| 8 | 390625 | 3% | 1,05\$ | \$410 156,25 |
| 9 | 1953125 | 3% | 1,05\$ | \$2 050 781,25 |

Les revenus sont calculés à partir du tarif PRO et au-delà*.

Revenu provenant de la vente de cartes selon la structure des forfaits de 250 \$, 1250 \$ et 2500 \$.

| Lignes | Nombre de personnes dans la structure | % de revenus des ventes de cartes au détail | Revenu provenant de la structure tarifaire de 250 \$ (30 % du nombre total de personnes dans la structure) | Revenu de la structure tarifaire de 1250 \$ (10 % du nombre total de personnes dans la structure) | Revenu de la structure des tarifs de 2500 \$ (10 % du nombre total de personnes dans la structure) | Revenu total de la structure provenant de tous les tarifs. |
|--------|---------------------------------------|---|---|--|---|--|
| 1 | 50 | 30% | \$ 937,50 | \$ 1 562,50 | \$ 3125 | \$ 5 625 |
| 2 | 25 | 3% | \$ 56,25 | \$ 93,75 | \$ 187,5 | \$ 337,5 |
| 3 | 125 | 3% | \$ 281,25 | \$ 468,75 | \$ 937,50 | \$ 1 687,5 |
| 4 | 625 | 3% | \$ 1 406,25 | \$ 2 343,75 | \$ 4 687,5 | \$ 8 437,5 |
| 5 | 3125 | 3% | \$ 7 031,25 | \$ 11 718,75 | \$ 23 437,5 | \$ 42 187,5 |
| 6 | 15625 | 3% | \$ 35 156,25 | \$ 58 593,75 | \$ 117 187,5 | \$ 210 937,5 |
| 7 | 78125 | 3% | \$ 175 781,25 | \$ 292 968,75 | \$ 585 937,5 | \$ 1 054 687,5 |
| 8 | 390625 | 3% | \$ 878 906,25 | \$ 1 464 843,75 | \$ 2 929 687,5 | \$ 5 273 437,5 |
| 9 | 1953125 | 3% | \$ 4 394 531,25 | \$ 7 324 218,75 | \$ 14 648 437,5 | \$ 26 367 187,5 |

Conditions d'utilisation des cartes et des tarifs

01

Commande minimale pour les clients professionnels - 200 cartes. Ces cartes peuvent être vendues dans les 24 heures suivant l'intégration. Pour les commandes suivantes des clients professionnels, le tarif VIP génère toujours 2,5 \$ par carte à partir de la première ligne, avec 8 niveaux de profondeur à 0,3 \$.

02

*Le tarif fonctionne exactement pendant 1 année civile (12 mois) à partir du moment de son achat. L'activation de l'année civile est considérée à partir de la première rentrée de référence.

03

Chaque carte dans le service est valable pour une durée déterminée, fixée par la banque, et après l'expiration de la période de validité, il est nécessaire de réactiver la carte.

04

Tout passage d'un tarif à un autre conserve les privilèges de l'ancien tarif et nécessite le paiement de la différence entre les tarifs.

Feuille de route pour 2025.

Q4 2024

- Ouverture officielle de l'entreprise
- Intégration de l'échange de passerelle fiat
- Ajout de nouvelles blockchains
- Lancement des actions de l'entreprise
- Intégration de Google Pay

Q1 2025

- Émission de cartes en plastique
- Liste des entreprises partenaires
- Lancement de sa propre production à cycle complet



Feuille de route pour 2025.

Q2 2025

- Ajout d'un portefeuille non dépositaire

Q3 2025

- Obtention et achat de la licence bancaire

Q4 2025

- Préparation à l'ouverture de sa propre banque
- Versement de dividendes aux actionnaires et investisseurs de l'entreprise
- Anniversaire de l'entreprise
- Système de fidélité
- Système de bonus



Tirage au sort de prix d'une valeur de 30 000\$

11 novembre - 15 février

Participez et gagnez GROS !

1ère place 5000 dollars + nouvel MacBook

2e place 2500 dollars + nouvel iPhone 16

3ème place 3ème place : 1600 dollars

4-5 place Pour 1200 dollars par personne.

6 à 10 places Pour 500 dollars chacun.

11-50 places Pour 300 dollars chacune.

COMMENT S'INSCRIRE ?

Commandez et utilisez votre carte virtuelle Pintopay

Utilisez votre carte au moins une fois pour valider la sélection

Invitez des amis

Pour chaque carte qu'ils achètent ou pour une mise à niveau de forfait, vous gagnez des points :

carte d'une valeur de 35 dollars – +10 points sur votre compte

forfait d'une valeur de 250 dollars – +70 points

forfait d'une valeur de 1250 dollars – +350 points

forfait d'une valeur de 2500 dollars – +700 points

Abonnez-vous aux chaînes Pintopay sur les réseaux sociaux





Nouveau système de paiements en cryptomonnaies



Rejoignez PintoPay